



4.2 Onderhandelen over inzet en overeenstemming

Bemiddelaar rol:

4.1 Een machtsbasis opbouwen en handhaven

4.2 Onderhandelen over inzet en overeenstemming

4.3 Ideeën presenteren

4.2 Onderhandelen over inzet en overeenstemming

Bemiddelaar – rol

De bemiddelaar houdt zich vooral bezig met het handhaven van externe legitimiteit en het verkrijgen van productiemiddelen van buitenaf. Van u wordt verwacht dat u politiek geslepen bent en overredingskracht, invloed en macht heeft. U ontmoet mensen van buiten uw organisatie.

4.2 Onderhandelen over inzet en overeenstemming

Het balanceren tussen de zorg voor de behoeften van anderen en het verkrijgen van de dingen die wij zelf nodig hebben, brengt u bij onderhandelen. Als u iets van een ander nodig heeft, bent u altijd aan het onderhandelen. Onderhandelen is de belangrijkste manier van beslissen in uw persoonlijk en professioneel leven.



Inhoud:

- Onderhandelen: definitie; stijlen
- Tactisch gebruik van informatie
- Positiekeuze
- Tactieken bij onderhandelen
- Onderhandelingsgesprekken voeren

Tijdsduur: 3 dagdelen (3 x 1)